



Programa de Entrenamiento Comercial para Generación de Demanda (PECGD)

Un programa de entrenamiento con enfoque de operación en el cual tomamos a tu equipo comercial durante 5 semanas para desarrollar con ellos un pipeline real alimentado con leads calificados.

¿A quién va dirigido?

1. Empresas que recurrentemente no logran llegar a la cuota definida.
2. Vendedores que no logran despertar interés en los prospectos.
3. Oferta compleja que requiere enfoque de venta consultiva.
4. Venta de intangibles.

PECGD

¿Con qué nos encontramos?

1. Equipo enfocado en desarrollar oportunidades, no en propiciarlas.
2. El discurso de apertura fue desarrollado alrededor del producto.
3. No son consistentes iniciando conversaciones de negocio.
4. Oportunidades insuficientes.

Desarrollamos PECGD con 5 objetivos

1. Balancear el conocimiento.
2. Lograr orden y estructura.
3. Enfoque operativo.
4. Disciplina de gestión.
5. Pipeline real.

1. REAPRENDER LA OFERTA

Aprendes a comunicar tu oferta, ahora desde la perspectiva del valor y beneficios que generas al cliente y a su negocio.

2. INTEGRAR MENSAJES DE APERTURA

Aprendes a desarrollar mensajes de apertura de valor, para que los prospectos encuentren una razón convincente para recibirte.

3. PROGRAMAR LOS INTENTOS

Aprendes a programar "toques" de apertura utilizando medios de comunicación pasivos y agresivos para despertar el interés del prospecto.

5 semanas

EL PROGRAMA INCLUYE

- Manual de Referencia
- Cuaderno de trabajo para la fase de acompañamiento
- Kit de formatos en versión fuente para impresión
- Facilitación del curso-taller de Generación de Demanda
- 3 sesiones de acompañamiento funcional
- 1 sesión de acompañamiento operativo
- Tablero de actividades del programa (trello.com)
- Canal privado de slack.com para soporte y ayuda
- Historia Documental del programa (dropbox.com o MS TEAMS)
- Grabación de cada sesión del programa para su posterior consulta

Grupos abiertos y Cerrados