



Creamos y fortalecemos equipos de venta con enfoque consultivo y de alto desempeño

La principal causa de no cerrar el trato es un vendedor mal preparado

Hemos colaborado con más de **150** clientes y atendido cerca de **400** proyectos con enfoques de **consultoría comercial** y **programas de entrenamiento**, principalmente.

Servicios de Descubrimiento

DFC

Diagnóstico de la Función Comercial

Para identificar en los procesos de venta aquellos elementos que no te permiten lograr consistentemente los objetivos.

EDEC

Evaluación y Diagnóstico del Equipo Comercial

Para entender, sin asumir, los perfiles y capacidades de cada miembro del equipo y con ello definir estrategias y tácticas orientadas al resultado.

EC360°

Evaluación Comercial individual 360°

Para conocer, individualmente, perfil comercial, capacidades y áreas de oportunidad de cada evaluado para desarrollarle.

PECGD

Programa de Entrenamiento Comercial para Generación de Demanda



PECDO

Programa de Entrenamiento Comercial para Desarrollo de Oportunidades



PECNC

Programa de Entrenamiento Comercial para Negociación y Cierre



PECPC

Programa de Entrenamiento Comercial para Planeación de Cuenta



Entrenamiento

Consultoría Comercial

Desarrollo e implementación de un Pool de Prospección Dedicado

Onboarding Comercial de Alto Impacto

Desarrollo e implementación de Flujos de Trabajo de Ventas